



TITRE PROFESSIONNEL VENDEUR-CONSEIL EN MAGASIN



OBJECTIFS

A l'issue de la formation le (la) vendeur(se)-conseil en magasin sera capable :

- de maîtriser les caractéristiques, l'usage des produits proposés par l'enseigne;
- de participer à la tenue, à l'animation et à l'amélioration de son point de vente;
- d'assurer la vente de produits et de services associés sur son lieu de vente.

CONTENU

Il est possible de suivre et/ou de valider tout ou partie des blocs de compétences de cette formation.

Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente (CCP 1)

- Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne.
- Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente.
- Participer à la gestion des flux marchandises.

Vendre et conseiller le client en magasin (CCP 2)

- Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin.
- Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin.
- Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente.

PRÉ-REQUIS

Niveau BEP/CAP en rapport avec le titre visé ou équivalent avec un an d'expérience professionnelle dans le métier. Niveau fin de première ou équivalent

PUBLIC

Tout public

DURÉE INDICATIVE

550 heures.

Ces durées sont ajustables selon les acquis antérieurs et votre situation ; consulter le conseiller.

DÉLAI D'ACCÈS

1 mois

DOSSIER D'INSCRIPTION

TARIF

Consulter le Greta

FINANCEMENT

Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation

CPF

Fonds publics, Pôle emploi ou Région, sous réserve d'éligibilité

Plan de développement des compétences

ProA

MODALITÉ D'ADMISSION

Admission sur dossier

Après entretien

Après test

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel en groupe : alternance d'apports techniques et de travaux pratiques

NIVEAU DE SORTIE

Niveau 4 (Bac général, technologique ou Professionnel)

SERVICE VALIDEUR

Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion

VALIDATION

Titre professionnel de niveau européen 4

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Epreuves en cours et /ou fin de formation

Epreuve orale avec un jury

Dossier professionnel

ACCESSIBILITÉ

Un référent handicap est disponible pour étudier les conditions d'accès à la formation.

A NOTER

Depuis le 25/01/2023, la formation « TP - Vendeur(se)-conseil en magasin » est remplacée par « TP -

Conseiller de vente », RNCP 37098,

Le GRETA aura reçu l'agrément pour dispenser le nouveau contenu de cette formation d'ici la prochaine session de formation en octobre.

Titre professionnel Conseiller de vente

NOS RÉSULTATS

TAUX DE RÉUSSITE

100% de réussite **2022**

TAUX DE SATISFACTION

89% de nos stagiaires sont satisfaits **en 2021**

TAUX D'INSERTION

75% de retour à l'emploi à 6 mois **en 2021**

À l'issue de la formation un questionnaire de satisfaction sera proposé à l'apprenant pour évaluer la formation.



POUR ALLER PLUS LOIN

DÉBOUCHÉS/ MÉTIERS/ EMPLOIS

Vendeur/euse en micro-informatique et multimédia

Vendeur/euse en magasin

Libraire

Découvrez d'autres débouchés sur onisep.fr
<https://www.onisep.fr/>



FICHE FORMATION

Contacts

GRETA ARDECHE DROME

Mise à jour le 13 Juin 2023



www.gretaformation.fr

Ce document est un résumé et ne revêt aucun caractère contractuel