



TITRE PROFESSIONNEL MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



OBJECTIFS

Devenir un manager d'unité marchande capable :

- de piloter l'offre produits et de maintenir l'unité marchande attractive,
- de gérer les stocks et d'optimiser les ventes,
- de gérer et animer une équipe, d'accompagner la performance individuelle de chaque collaborateur,
- d'assurer la gestion financière et économique et contribuer à l'atteinte des objectifs commerciaux et budgétaires et à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande.

CONTENU

CCP1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande,
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande,
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande,
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal.

CCP2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande,
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande.

CCP3 : Manager l'équipe de l'unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande,
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande,
- Accompagner la performance individuelle,
- Animer l'équipe de l'unité marchande,
- Conduire et animer un projet de l'unité

marchande.

PRÉ-REQUIS

Attester d'un niveau 4 dans le domaine tertiaire avec une expérience professionnelle en commerce, Bonnes capacités relationnelles - Bonne résistance physique, Méthode et organisation.

PUBLIC

Tout public

DURÉE INDICATIVE

650 heures

DÉLAI D'ACCÈS

1 session par an.

Clôture des inscriptions 1 mois avant le début de formation.

TARIF

6000 € (coût maximum de la formation) pour 500 heures en centre.

Nous consulter pour un parcours personnalisé, sur mesure.

FINANCEMENT

Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation

CPF

Plan de développement des compétences
ProA

MODALITÉ D'ADMISSION

Admission sur dossier

Après entretien

Après test

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel en groupe : alternance d'apports techniques et de travaux pratiques

NIVEAU DE SORTIE

Niveau 5 (BTS ou DUT)

SERVICE VALIDEUR

Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion

VALIDATION

Titre professionnel de niveau européen 5

MODALITÉS D'ÉVALUATION



Epreuves en cours et /ou fin de formation
La certification peut être obtenue en totalité
ou partiellement, par bloc de compétences

ACCESSIBILITÉ

Un référent handicap est disponible pour
étudier les conditions d'accès à la formation.

A NOTER

Commentaire sur la durée :

650 heures en centre de formation en
moyenne, variable selon positionnement et
objectifs.

--

--

RNCP / RS

Pour plus d'informations sur la certification >
RNCP 38676

LES + FORMATION

Formation en Alternance centre/entreprise.
Poursuite de formation en alternance.

À l'issue de la formation un questionnaire de
satisfaction sera proposé à l'apprenant pour
évaluer la formation.

DOSSIER DE CANDIDATURE



POUR ALLER PLUS LOIN

DÉBOUCHÉS/ MÉTIERS/ EMPLOIS

Management de magasin de détail
Management/gestion de rayon produits
alimentaires
Management de département en grande
distribution

Découvrez d'autres débouchés sur onisep.fr
<https://www.onisep.fr/>



**NOS RÉSULTATS POUR L'ANNÉE 2024****TAUX DE RÉUSSITE**

94% de réussite pour cette formation

Contact**TAUX DE SATISFACTION**

100% de satisfaction

GRETA ARDECHE DROME

Site de Tournon

TAUX DE RETOUR A L'EMPLOI

Lycée Gabriel Faure

0730 de retour en Supérieur 1015 Bois dont 75% dans

GRETA Ardecche Drôme

Tél : 04 75 82 37 90

Annexe

titre_pro_mum.pdf

Mise à jour le 10 Décembre 2025

